



בני הכסטר
טל: 054-8040040
bhochster@gmail.com
נחל קטלב 13, בית שמש

בני הכסטר – קו"ח

מכירות ופיתוח עסקי בינלאומי

נתונים אישיים

שפות: עברית ואנגלית ברמת שפת אם. (גרמנית בסיסית)
אזרחות: ישראל + ארה"ב + אירופה (גרמניה)
שירות צבאי: אמ"ן

ניסיון תעסוקתי

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">▪ אחריות על כלל פעילות המכירות הבינלאומיות בחברה▪ איתור וגיוס לקוחות חדשים באירופה וצפון אמריקה▪ יצירת רשתות הפצה ושיווק עבור לקוחות החברה▪ יצירה וביצוע של מצגות, והשתתפות בכנסים מקצועיים ובתערוכות ברחבי העולם▪ ניתוחי שווקים, הגדרות מטרה, וניהול מו"מ משלב האיתור ועד סגירת עסקה/שת"פ▪ אחריות על פיתוח ויישום חומר שיווקי | <p>2008-2018
מנהל מכירות ופיתוח עסקי
MaxcoBD LTD
www.maxcobd.com</p> |
| <ul style="list-style-type: none">▪ הובלתי את פעילות השיווק של החברה (סטארט אפ)▪ הגדרתי מטרות ויעדים אסטרטגיים▪ הכנתי תוכניות שיווקיות ועסקיות▪ יצרתי וניהלתי את הקשרים עם לקוחות ושותפים אסטרטגיים בארץ ובעולם▪ הכנתי חומר שיווקי ותדמיתי▪ ייצגתי את החברה בתערוכות וכנסים | <p>2004-2007
מנהל שיווק ומכירות
OptiWay LTD
נתניה</p> |
| <ul style="list-style-type: none">▪ יצרתי וניהלתי קשרים עם רוב המפעילים הסלולריים באירופה.▪ יצרתי הכנסות במליוני \$ משוק מפעילות הסלולר באירופה.▪ הובלתי מו"מ מורכבים וממושכים בדרגים הבכירים ביותר של חברות סלולר.▪ יזמתי והובלתי שיתופי פעולה עסקיים רבים עם מפעילים סלולריים באירופה..▪ הצגתי מצגות שיווקיות מקצועיות לצוותים טכנולוגיים של חברות סלולר. | <p>2000-2003
מנהל פיתוח עסקי לתחום
הסלולר באירופה
אופטיקל אקסס
ירושלים</p> |

השכלה

תואר ראשון (B.Sc) בכימיה, אונ' בר אילן , רמת גן.	השכלה אקדמית 1995-1999
"תקשורת נתונים" מכללת ה"י-טק, הרצליה פיתוח	קורסים

ערך מוסף

מוטיבציה אישית גבוהה, כישורי מנהיגות, אמביציה, ממוקד מטרה, יכולת למידה מהירה ואיכותית, כישורים אנליטיים חדים, יכולת איתור ועבודה תחת לחץ, כריזמטי ובעל כושר שכנוע.